



Accountmanager Buitendienst

Locatie: Nederland & België

Dienstverband: Fulltime (38 uur)

Over Van der Meulen Edelmetaal B.V.:

Met een geschiedenis die meer dan 225 jaar teruggaat, is Van der Meulen Edelmetaal B.V. een van de oudste edelmetaalrecyclingbedrijven in Nederland. Vanuit het Friese Joure zijn wij gespecialiseerd in het verwerken van edelmetaalafval voor diverse sectoren, waaronder juweliers, edelsmeden, tandartsen, tandtechnische laboratoria en industriële organisaties, zowel in Nederland, België als Duitsland. Onze dienstverlening omvat het veilig en verzekerd ophalen van edelmetaalafval, het smelten ervan in onze eigen smelterij in Joure, gevolgd door een onafhankelijke analyse door Edelmetaal Waarborg Nederland.

Functieomschrijving:

Als Accountmanager bij Van der Meulen Edelmetaal B.V. ben je verantwoordelijk voor zowel het onderhouden van bestaande klantrelaties als het actief acquireren van nieuwe klanten in de juweliers- en edelsmedenbranche. Je fungeert als het eerste aanspreekpunt voor onze klanten, begrijpt hun behoeften en zorgt ervoor dat onze producten en diensten hierop aansluiten. Ook ondersteun je onze koerier door edelmetalen af te halen bij klantrelaties. Afhankelijk van je route kan het voorkomen dat je ééns of tweemaal per week overnacht in een hotel.

Taken en verantwoordelijkheden in het kort:

- **Onderhouden en versterken van klantrelaties:** Regelmatig contact houden met bestaande klanten om hun tevredenheid te waarborgen en samenwerkingsmogelijkheden uit te breiden.
- **Acquisitie van nieuwe klanten:** Proactief benaderen van potentiële klanten en identificeren van nieuwe zakelijke kansen binnen de edelmetaalbranche.
- **Opstellen en presenteren van offertes:** Zorgvuldig voorbereiden van voorstellen die aansluiten bij de behoeften van de klant.

Wat wij bieden:

- **Afwisselende en zelfstandige functie:** Geen dag is hetzelfde; je komt op diverse locaties en ontmoet verschillende vakmensen.
- **Een full-time dienstverband (38 uur per week),** met uitzicht op een vast dienstverband.
- **25 vakantiedagen, een auto van de zaak en een pensioenregeling.**
- **Stabiele baan** en werken in een exclusieve en zekere sector
- **Een goed en passend salaris,** met eventuele bonus.
- Werken in een hecht team met een informele sfeer, we houden van gezelligheid.

Wat wij vragen:

- Je hebt **minstens drie jaar ervaring** in de rol van **commerciële buitendienstmedewerker** of **accountmanager**.
- **Representatief en servicegericht:** Je bent het visitekaartje van ons bedrijf en weet klanten op een professionele manier te benaderen.
- **Commerciële instelling:** Je hebt een neus voor kansen in de markt en weet deze om te zetten in resultaten.
- **Communicatieve vaardigheden:** Je kunt effectief communiceren en relaties opbouwen met diverse klanten.
- **Betrouwbaar en discreet:** Je gaat zorgvuldig om met vertrouwelijke informatie en zendingen.
- **In het bezit van rijbewijs B:** Je hebt ervaring met rijden en vindt het prettig om onderweg te zijn.
- **Zelfstandigheid en flexibiliteit:** Je kunt zelfstandig werken en je aanpassen aan wisselende omstandigheden en planningen. Ook kan je goed schakelen met collega's.
- **Je hebt géén 9-tot-5 mentaliteit.**
- Je doorstaat een **antecedentenonderzoek** en beschikt over een **VOG:** in verband met de branche en de materialen waarmee je gaat werken, laten we een **uitgebreide achtergrond** screening uitvoeren.

Solliciteren?

Is jouw interesse gewekt om te werken binnen een familiebedrijf met een solide reputatie in de edelmetaalbranche? **Solliciteer nu** en versterk ons team!

Stuur je CV en motivatiebrief naar info@meulen.nl. Je hoort op zeer korte termijn van ons. Ook kan je het onderstaande sollicitatieformulier invullen.